

## Recherche Technico-commercial Nord Est



Kersten France est Importateur de matériels pour l'entretien des espaces verts et de la voirie depuis 2005.

Avec une offre diversifiées de matériels professionnels, avec des marques comme Kersten, Lehner, Daniele & Giraud, Votex, Zilli, RootWave.

Kersten France répond aux besoins des professionnels, paysagistes, collectivités, agriculteurs.

Votre mission :

- Développer le chiffre d'affaires et le réseau de revendeurs.
- Animer le réseau de revendeurs à travers des visites ,démonstrations, portes ouvertes chez les revendeurs et salons
- Développer ce réseau par de la prospection.
- Analyser les besoins des revendeurs et de leur différents clients, paysagistes, collectivités.
- Effectuer un reporting hebdomadaire auprès de la direction.

Secteur:

- Nord Est ( 20 départements)

Moyens mis à disposition:

- Fourgon utilitaire, matériels de démonstrations
- Ordinateur portable et téléphone

Profil recherché :

- Vous avez une expérience commerciale dans la vente de matériels professionnels. Dans le secteur de la motoculture ou agricole sera un plus.
- Vous avez un excellent relationnel, le sens de l'organisation, une forte capacité d'écoute et de persuasion.
- Vous êtes à l'aise avec le travail en autonomie. Être au maximum 4 nuits à l'hôtel n'est pas un problème pour vous.
- Vous êtes titulaire du permis B E

Rémunération :

- Fixe + commissions sur ventes

Merci d'envoyer vos candidatures à [contact@kersten-france.fr](mailto:contact@kersten-france.fr)

